

**Optimisez votre gestion des opérations à l'international.****Objectifs :**

- Comprendre les règles Incoterms® 2020 pour mieux les utiliser, établir ses prix de vente et d'achat, et maîtriser leur impact sur le transport, les formalités douanières, l'assurance et les techniques de paiement
- Identifier les modes de transport et leurs spécificités pour mieux gérer l'acheminement des marchandises dans le respect des coûts et de la réglementation
- Maîtriser les trois paramètres (origine, valeur, espèce tarifaire) qui impactent directement la réglementation douanière à l'import comme à l'export. Utiliser au mieux les outils pour sécuriser vos opérations douanières. Evaluer l'intérêt des régimes douaniers particuliers et autres facilités fiscales.
- Connaître l'ensemble des techniques de sécurisation des paiements de marchandises à l'international et les risques à maîtriser. Maîtriser la gestion d'un crédit documentaire et recenser les documents couramment requis. Repérer les éléments susceptibles de provoquer des réserves en banque et les risques de non paiement.
- Comprendre les exigences documentaires, les formalités et les procédures associées. Identifier les documents en tenant compte des délais et des coûts. Proposer des outils pour optimiser le traitement des opérations et s'adapter à l'émergence des e-docs.

Public :

Assistants, collaborateurs et responsables des services logistiques, achats, commercial, export, expédition ou ADV, et toute personne, amenée à réaliser ou à superviser les opérations à l'international.

Aucun prérequis.

Accessibilité : Cette formation (ou ce dispositif, ou cet accompagnement...) est accessible aux personnes en situation de handicap. Vous pouvez prendre contact avec le référent handicap du service : Jean-Christophe GESLIN au 02 43 21 00 57.

Délai d'accès :

L'accès à la formation est soumis au délai d'acceptation des financeurs : délai moyen constaté 2 mois.

Pour les formations éligibles au CPF et sans pré-requis : compter un délai compris entre 4 et 15 jours.

Pour les dispositifs à entrée et sortie permanente, délai lié le plus souvent à l'accord de prise en charge du financeur.

Compétences visées :


À l'issue de la formation, vous serez capable de :

- Réaliser et contrôler les documents liés à la circulation internationale de la marchandise (facture douanière, Déclaration Administrative Unique -DAU-, lettre de crédit, ...)
- Préparer, suivre ou contrôler la facturation d'opérations de transit ou de douane (règlement fournisseurs, taxes douanières, Déclaration d'Echanges de Biens -DEB-, ...)
- Négocier les modalités de transport
- Réglementation du commerce international (Incoterms, ...)
- Traiter des dossiers de contentieux (litiges, réclamations ...)

Points forts :

Taux de satisfaction global 2019 (taux de remplissage global 95%) : **98 % des stagiaires ont déclaré être « SATISFAIT ou ENTIEREMENT SATISFAIT »** sur les critères suivants : Conformité avec les objectifs annoncés ; Qualité des apports théoriques ; Animation générale ; Relation animateurs/participants ; Adaptation à vos attentes personnelles ; Utilisation possible des acquis dans votre travail ; Organisation matérielle, rythme.

INFORMATION

 9 jours - 45 heures

Dernière modification : 25-03-2022



Retrouvez cette formation dans les 5 CCI des Pays de la Loire !



4,4 / 5 - Note de satisfaction auprès des stagiaires demandeurs d'emploi en 2019
(source Anotea "La Bonne Formation")

Les plus pédagogiques :

Animateur : Nos formateurs sont choisis pour leurs expertises métiers, leurs compétences pédagogiques et leur connaissance de l'entreprise.

Méthodes :

Intervention pragmatique et opérationnelle, alternant apports de connaissances, cas pratiques, études de documents et échanges d'expériences.

Méthodes et outils adaptés à la formation (QCM, exercices d'application...).

Groupe de 4 à 12 personnes.

Salle équipée de vidéoprojecteur, PC, paperboard ou tableau pour accueillir les stagiaires.

Validation / Certification :

Attestation individuelle de fin de formation.

Possibilité de [certification CCE](#)

POUR VOUS INSCRIRE SUR L'APPLI CPF, [CLIQUEZ-ICI](#) .



Programme :

LES INCOTERMS

Présentation générale des Règles Incoterms®

Comprendre le contexte d'une vente ou d'un achat à l'international

Comprendre les risques d'une transaction commerciale à l'international : identifier les sources d'information pour identifier les risques ; la place des Incoterms® dans la gestion des risques

Comprendre l'utilité des Incoterms®

Définition des Incoterms® et leurs limites : obligations du vendeur et de l'acheteur en fonction des règles des Incoterms® ; les avantages et les inconvénients de chaque Incoterm®

La question du transfert de propriété (juridique et économique)

Décrypter les 11 règles Incoterms®

Les différentes familles d'Incoterms® : point de transfert de frais et de risques

Les Incoterms® de vente, au départ et à l'arrivée

Les Incoterms® multimodaux, les incoterms maritimes : savoir les utiliser de façon adaptée

L'impact des Incoterms® sur les plans : contractuel, logistique, financier, sécurité de paiement, documentaire, douanier, fiscal, assurance et commercial

Les Incoterms et l'assurance transport

Identifier les risques transport durant une opération d'exportation / importation

Se protéger efficacement en contractant une assurance transport adaptée

Identifier les limites des Incoterms® 2020

Règles Incoterms® et rupture de contrat

Les points de vigilance

L'usage du EXW à éviter

Les variantes des Incoterms® : FOBS américains

Incoterms et critères de performance commerciale

Structuration des coûts : calculer le prix de revient selon l'Incoterm® retenu ; calculer son prix d'offre export selon les différentes règles des Incoterms (Etudes de cas et/ou comparatifs)

Acquérir des outils pour bien choisir l'Incoterm®

Tableaux de répartition des frais et des risques selon les Incoterms® et schémas synthétiques

Incoterms® et preuves de livraison

Les points critiques des Incoterms®

Les Incoterms® à privilégier côté vendeur, côté acheteur

Les critères de choix en tant que vendeur, en tant qu'acheteur : l'incidence des Règles Incoterms® 2020 sur le prix de vente export et le prix de revient à l'achat.

LE TRANSPORT A L'INTERNATIONAL

Le choix du transitaire

Définition du métier de transitaire : Responsabilités, rôle et mission

Les ratios poids/volume. Les surcharges.

Les cotations transitaires : maîtriser le vocabulaire technique. (THC, ISPS, BAF, CAF...)

Compréhension des termes utilisés : cotations transitaires - Bordereau d'instruction transitaire

Critères et éléments de choix du transitaire

Les modes de transport

Maritime, aérien, routier

La tarification, calculs des poids volumétriques - la demande de cotation

L'emballage & conditionnement

Les unités de charge, conteneurs

Les risques liés à l'emballage

Les documents de transport

Les connaissements maritimes et autres documents

Le bordereau d'instruction au transitaire

Les conteneurs maritimes : la déclaration de la masse brute vérifiée (MBV)

Les contrats de transport, BL, seawaybill, FCR FIATA, FBL FIATA, LTA, AWB – CMR CIM

L'assurance transport (ad valorem)

Les indemnités de transports (DTS)

L'assurance transport (ad valorem)

**Que faire en cas de litige ?**

Critères de choix du mode de transport (comparaisons / cas pratiques)

LES PROCEDURES DOUANIERES**L'environnement douanier**

Les réglementations internationales et les accords bilatéraux

Le nouveau Code de Douane de l'Union (CDU)

Connaître les éléments importants de la déclaration en douane

L'espèce tarifaire et l'origine du produit RTC, RCO

Les avantages et inconvénients des statuts EA et OEA

Calculer l'assiette des droits et taxes selon l'Incoterm® 2010

Dédouaner dans le système DELTA, ECS (Export Control System), ICS,...

Différencier les échanges intra-UE et extra-UE

Intra UE : Les obligations déclaratives ; La DEB et la DES dans l'Union Européenne ;

La procédure de dédouanement ; Les opérations triangulaires

Extra UE : le Document Administratif Unique ; les documents de la liasse export

Justifier les ventes en exonération de TVA

La nouvelle notion d'exportateur dans le Code des Douanes de l'Union

Déterminer le classement tarifaire des marchandises

Structure - règles de classement - aides au classement

La validation douanière via le RTC

Déterminer l'origine des marchandises

Les règles d'origine non-préférentielle et préférentielle

Les justificatifs d'origine

Le statut d'exportateur agréé (EA) versus le statut d'exportateur enregistré (EE) dans la base REX de Prodouane, l'aide de la Douane : le RCO et l'IMF

Les documents relatifs à l'origine des marchandises

Les attestations "bona fide" sur papier à entête

Le certificat d'origine modèle communauté européenne

Les certificats (EUR1 - ATR - EUR-MED) et la déclaration d'origine sur facture (DOF)

Le certificat d'importation SPG FORME A

Déterminer les valeurs à déclarer en douane

Valeur statistique / valeur en douane / valeur fiscale

Les éléments taxables souvent oubliés... aider l'importateur à tout déclarer !

Contrôler les déclarations douanières

Accéder à la réglementation douanière afférente aux marchandises

Connaître les formalités à remplir et les mentions obligatoires sur facture

Anticiper les droits et taxes à l'entrée en UE et à l'entrée dans les pays clients

Les différentes mesures du commerce extérieur

Optimiser vos coûts grâce aux régimes particuliers

Les régimes douaniers particuliers : régimes suspensifs, entrepôts sous douane,...

Les régimes de transit et autres facilités fiscales : carnets ATA , TIR,...

Maîtriser son dédouanement : procédure PDD, DC, PDUC,...

SECURISER LES PAIEMENTS A L'INTERNATIONAL : LE CREDIT DOCUMENTAIRE ET SES ALTERNATIVES**Sécuriser l'encaissement de ses ventes à l'étranger : revue des différentes techniques disponibles**

Appréhender les risques financiers dans un contexte géopolitique (risque politique, risque de change, risque pays, risque banque)

Intégrer correctement la sécurisation du paiement dès la rédaction de l'offre ou du contrat commercial

Les techniques à disposition (Crédit documentaire, lettre de crédit Stand By, garanties de paiement...)

Situer le Crédit Documentaire à toutes les étapes du contrat commercial

Suivre pas à pas la vie du Crédit Documentaire : ouverture, amendement, remise des documents en banque, paiements ...)

Rédiger les documents ou comment éviter les irrégularités en identifiant les spécificités liées à l'établissement de chaque document (facture, document de transport, assurance...)

Repérer les risques couverts

Le fonctionnement du crédit documentaire



Activités et responsabilités des différents acteurs (exportateurs, banquiers, importateurs, transporteurs)

Le cadre juridique du crédit documentaire

Les Règles et Usances Uniformes Publication n°600 de la Chambre de Commerce Internationale (RUU 600)

Les Pratiques Bancaires Internationales Standard, publication n°745 de la Chambre de Commerce Internationale (PBIS 745)

Les crédits documentaires à particularités

Transférable, Back to Back, Revolving

Bien choisir le mode de réalisation du crédit documentaire

Paiement à vue

Paiement différé

Acceptation

Négociation

Effectuer la remise des documents en banque

Comprendre les étapes qui suivent la présentation des documents en banque

Le coût d'un crédit documentaire

Les alternatives au crédit documentaire

La lettre de Crédit Stand By (SBLC) : intérêts spécifiques, face à face, Crédit Documentaire/SBLC

Les autres outils de sécurisation de paiement : garanties bancaires, remise documentaire ...

OPTIMISER LE TRAITEMENT DE LA CHAÎNE DOCUMENTAIRE EXPORT

Les documents à l'exportation

Déroulement de la chaîne documentaire et la liasse documentaire export

Pourquoi les établir : Les exigences liées aux pays exportateurs et importateur, la particularité du crédit documentaire, autres exigences produit, spécificité acheteur...)

Gestion des documents liés à l'offre commerciale : Les mentions, pourquoi et quand les envoyer

Les conditions générales de vente à l'exportation.

La confirmation de commande

Identifier les documents et les formalités liées aux expéditions définitives

La facture commerciale et les mentions spécifiques

La facture pro-forma.

La Liste de colisage – bon de livraison « net de réserves »

Les documents douaniers (DAU "EX", licence d'exportation).

Le Certificat d'Origine – coût et délai

Les documents de circulation (EUR1, EURMED, ATR).

Les documents de transport (CMR, LTA, Bill Of Lading) : Quand pourquoi les transmettre, l'importance du Bordereau d'instruction transitaire

Le document d'assurance transport.

Les autres formulaires CERFA (morceaux choisis) : demandes, licences et déclarations

Le certificat d'inspection, d'assurance, les certificats sanitaires et phytosanitaires,

Les documents relatifs au transport des matières dangereuses,

Les Procédures, coûts et délais à prendre en compte

Les obligations en matière de visa : Factures Douanières -Factures Consulaires

Les obligations en matière d'Inspection avant expédition.

Les outils pour optimiser la gestion de la chaîne documentaire

Les différents outils et les logiciels de traitement des commandes export

Les outils de dématérialisation de la chaîne documentaire avantages et contraintes

(factures, documents de transport et d'assurance, CO et EUR1, bordereaux de cargaison, signature, visas électroniques et télé procédures, dématérialisation du CREDOC...)

Les sources d'information pertinentes

Les sources fiables

Les sites utiles

Check list- Synthèse- lexique de la logistique internationale bilingue